

Wir suchen Dich

Vertriebsmitarbeiter Media Sales (w/m/d)

Komm in
unser Team!

Wer wir sind:

Dialoghaus ist ein unabhängiges, inhabergeführtes Unternehmen, das seit 1997 erfolgreich Dialogmarketing-Kampagnen für Kunden unterschiedlichster B2C und B2B-Branchen plant und begleitet.

Unsere Kernkompetenz ist die Neukundengewinnung über Dialogmedien – mit messbarem Erfolg und internationalem Knowhow. Wir vereinen Media-, Analyse und Dialogmarketing-kompetenzen unter einem Dach – das macht uns so besonders. Für den Erfolg der Werbekampagnen unserer Kunden arbeiten unsere Experten eng verzahnt und leisten im Team eine individuelle Zielgruppenberatung, effektive Planung und Umsetzung sowie den optimierten Einkauf von Media und Werbemitteln.

Das ist Deine Aufgabe:

Für unser Hamburger Büro suchen wir **ab sofort einen Vertriebsmitarbeiter Media Sales (w/m/d)**, der in Zusammenarbeit mit unseren Consultants die Vermarktung unserer exklusiven Medien-Angebote betreut und weiter ausbaut. Nach detaillierter Einarbeitung in Deinen Arbeitsbereich und die verschiedenen Vermarktungsangebote, die wir in unserem Portfolio haben, übernimmst Du die gesamte Auftragsabwicklung. Du arbeitest mit den Vermarktungspartnern zusammen, bestätigst Aufträge, überwachst die Prozesse und Termine und sorgst für einen reibungslosen Kampagnenablauf. Du erstellst in Zusammenarbeit mit Deinen Teamkollegen Vermarktungskonzepte für neue Partner, aktualisierst unsere Mediadaten, die Vermarktungsstatistiken und erstellst Angebote zu den verschiedenen Medien.

Was Du dafür mitbringen solltest:

- + Du hast eine kaufmännische Ausbildung absolviert.
- + Du hast Spaß an dem telefonischen Kontakt mit Lieferanten und Kunden, bist dabei freundlich und serviceorientiert.
- + Du organisierst Dich gut und behältst den Überblick über laufende Projekte – auch wenn es mal stressig wird.
- + Du zeichnest Dich durch eine strukturierte, sorgfältige und selbständige Arbeitsweise aus.
- + Du nutzt verschiedene soziale Business-Netzwerke zum Aufbau von Kontakten und hast auch keine Scheu vor der telefonischen Ansprache von potenziellen neuen Partnern.
- + Du unterstützt die Consultants im Up- und Cross-Selling und verlierst Deine Ziele nicht aus den Augen.
- + Du bist ein Teamplayer, aufgeschlossen, kommunikationsstark und hast ein gutes Zahlenverständnis.

Was wir Dir bieten:

- + eine marktgerechte Vergütung
- + Fahrtkostenzuschuss
- + 30 Tage Urlaub
- + Entwicklungsmöglichkeiten
- + Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- + erfolgsabhängigen Jahresbonus
- + flexible Arbeitszeiten
- + Home-Office nach Einarbeitung und Absprache

Für wen wir arbeiten (Auszug):**BurdaDirect****MUSEUM
SELECTION**

V O S S B E R G

Weitere
Informationen?

Lerne uns persönlich kennen!

www.dialoghaus-mediasales.de**Jeannette Kuhlendahl****js@dialoghaus.com****Tel. 040 / 468858 - 24**

Dialoghaus
Beratungsgesellschaft für
Dialogkommunikation mbH
info@dialoghaus.com
www.dialoghaus.com

Büro Hamburg
Borsteler Chaussee 111
22453 Hamburg
T 040/468858-0
F 040/468858-25

Büro Düsseldorf
Hardt 22
40764 Langenfeld
T 021 73/8483-0
F 021 73/8483-222